

БҮТЭЭГДЭХҮҮНИЙ VISION BOARD



VISION /АЛСЫН ХАРАА/

Яагаад, ямар итгэл үнэмшлээр, ямар эерэг өөрчлөлтийн төлөө энэ бүтээгдэхүүн, үйлчилгээг гаргаж байна вэ?



TARGET GROUP /ЗОРИЛТОТ ХАРИЛЦАГЧ/

Яг ямар харилцагчийн сегментэд, ямар харилцагчдад зориулж энэ бүтээгдэхүүн, үйлчилгээг гаргаж байна вэ? Харилцагч, эцсийн хэрэглэгч хоёр ялгаатай байгаа юу?



NEEDS /ЭРЭЛТ, ХЭРЭГЦЭЭ/

Харилцагчийн ямар асуудлыг энэ бүтээгдэхүүн, үйлчилгээ шийдэж байна вэ? Ямар эрэлт хэрэгцээг юу нь хангаж байна вэ? Харилцагчид ямар үр ашиг өгч байгаа вэ?



PRODUCT /БҮТЭЭГДЭХҮҮН, ҮЙЛЧИЛГЭЭ/

Санал болгох бүтээгдэхүүн, үйлчилгээ тань яг юу юм бэ? Юу нь гол ялгарах давуу тал вэ? Ямар онцлогтой бүтээгдэхүүн бэ?



BUSINESS GOALS /БИЗНЕСИЙН ЗОРИЛГО/

Энэ бүтээгдэхүүн, үйлчилгээнээс компани тань ямар үр ашиг хүртэх вэ, юунаас нь ямар ашиг бий болох вэ? Компанид тань тоон болон чанарын үр өгөөж нь юу вэ?

БҮТЭЭГДЭХҮҮНИЙ VISION BOARD



VISION /АЛСЫН ХАРАА/



TARGET GROUP /ЗОРИЛТОТ ХАРИЛЦАГЧ/



NEEDS /ЭРЭЛТ, ХЭРЭГЦЭЭ/



PRODUCT /БҮТЭЭГДЭХҮҮН, ҮЙЛЧИЛГЭЭ/



BUSINESS GOALS /БИЗНЕСИЙН ЗОРИЛГО/